

# 金融機関との距離を縮め、良い関係を作る方法

～元銀行マンがそっと教える、金融機関との付き合い方～

# 自社の強みをしっかりと伝えて 金融機関を味方につけよう! 銀行パートナー戦略セミナー

中小企業が安定した経営を行うためには、銀行との良好な関係の構築が必須です。しかし実際は、金融機関との正しい付き合い方や交渉の方法を知らずにいる経営者が多く、本来受けられるべき融資が受けられないケースを数多く見てきました。本セミナーでは、金融機関を味方にできるノウハウをお伝えします。

**日時** 2017年5月9日(火)  
14:00～16:30(受付時間13:45～)

**参加料** 3,000円  
(税込)

**場所** 税理士法人りんくセミナールーム

**主催**  Business Design  
株式会社ビジネス・デザイン

金融機関との関係性が劇的に改善する方法をお伝えします

中小企業でも**金融機関から借りてほしい**と  
言って頂けるようになる方法を、  
このセミナーで**わかりやすく説明**します



株式会社ビジネス・デザイン  
代表 小久保 忍



株式会社ビジネス・デザイン  
講師 古谷 暢一郎

# 【セミナーでお伝えすること】

- ✓ **好意的でない銀行もアプローチ次第であなたの会社のファンになる！？**  
現状を当たり前と思っていないですか？自社が銀行にどう見られているかがわかりますか？  
銀行が抱えている問題の変化と方向性を知るだけで、相手の立ち位置がよくわかる  
銀行が大事にしているのは、**今までどうだったのか？他はどうしているのか？**  
「一つの銀行との関係性を大切に」は大きな間違い！複数の銀行との関係作りもアリ？
- ✓ **銀行が見てくるのはここ！その情報は銀行でどう回ってる？**  
銀行交渉の前にまずチェックすることとは？  
**銀行員はココを見る！決算書減点のポイント。**決算書を良く見せるにはココを押さえろ！  
取引銀行をどうやって増やすかを知っていますか？意外と簡単な方法  
あなたの会社にあった銀行と出会えるか、それが社運を決める！
- ✓ **銀行の対応が劇的に良くなる交渉術**  
**必ず押さえておくべき銀行とは？**借入を有利に運ぶ！申込から実行までのポイント  
銀行が融資しやすい借入の目的とは？手元資金があると立場が強くなる理由とは？  
保証協会を外すタイミング。順序を間違えたらアウト！担保・保証人の付け方・外し方  
銀行が考えている融資の本音とは・・・  
3年で担当者は変わる！いい関係性を作るための担当者との付き合い方
- ✓ **銀行が「借りて下さい」と頭を下げる決算書の見せ方、話し方**  
渡すだけでは勿体ない！**銀行に借りて下さいと言わせる決算報告手法！**  
決算報告・試算表説明で銀行が貸したい！と言ってくれる状況を作る方法とは？  
決算報告で数字に強い経営者と見られるための魔法の言葉！未来の話はできていますか？  
決算報告で説明するためのポイント。「こういった資料が欲しかったです」と言わせる資料とは？  
赤字だから借りれないは真っ赤なウソ！赤字を乗り切る最低限の知識と赤字の時の対応策  
銀行と中小企業の立場はあくまで対等。相手の本音を見極めながら上手に付き合う方法は？

**セミナー当日は、実際に参加者の皆様に、金融機関がチェックしている決算書のポイントをお伝えさせていただきます。ご希望の方は自社の決算書をお持ちください。**

## 開催要領

日時：2017年**5月9日(火)**

午後**2時00分～4時30分**

場所：**税理士法人りんく セミナールーム**

**参加費：3,000円(税込)**

※お申込後受講票をお送りします。

相模原市中央区共和4-13-5 **ディアコートサガミ 1F**  
JR淵野辺駅より5分

**定員：20名**

以下の記入欄にご記入の上、**042-730-7892** にご返信下さい。

法人名		代表者名		〒
参加者名		参加者名		
住所		電話	( )	
E-MAIL	@	FAX	( )	