

借入は減らすな！手元資金を増やそう！

中小企業の資金繰り & 銀行対策セミナー

～中小企業経営者が押さえておくべき銀行対策の基本と実践～

経営を安定させる！

資金繰り・銀行対策の秘訣

成功事例大公開

中小企業経営者が円滑な企業経営を行うためには、銀行との良好な取引関係の構築が必須です。しかしながら、中小企業と銀行の折衝の場面においては、企業側の財務知識・スキル不足に起因する様々な誤解や行き違いにより、本来受けられるべき融資が受けられないケースを数多く見てきました。

本セミナーでは、上記の問題点を解決するためのノウハウを提供いたします。

日時

2015年4月21日(火)
14:00～16:30(受付時間13:45～)

参加料

3,000円
(税込)

場所

ミウィ橋本（橋本駅北口すぐ）

主催

 Business Design
株式会社ビジネス・デザイン

講師紹介

株式会社ビジネス・デザイン 代表取締役社長 小久保 忍



神奈川県出身。日本大学卒業。
平成10年税理士試験に合格。平成12年相模原にて独立開業、今年で開業15年。
税務会計を中心としながらも、財務コンサルティング、事業承継、M&Aなどの実績を多数持つ。
セミナー講師としては通算200回以上の登壇実績有り。
近年は、創業支援、資金繰り・銀行対策に力を入れている。
資金調達、資金繰り改善、銀行交渉に多くの実績がある。

【セミナーでお伝えすること】

- ✓「借入金は返さなければならない」が会社を苦しめる。
誰もが信じる借入に関する7つの嘘
- ✓好意的でない銀行にいくらアプローチをかけてもムダ！
現状を当たり前と思っていないですか？こういう銀行は貴社の融資に後ろ向き、9つのポイント！
- ✓銀行が感心する決算の組み方と銀行選び
交渉の前にまずチェックする2つのこと。最適役員報酬額とは？
頑張らなくてもやり方次第で黒字になる！2つの基本決算戦術。
銀行員はココを見る！決算書減点のポイント。決算書を良く見せるにはココを押さえろ！
取引銀行を増やすチャンス逃していませんか？
あなたの会社にあった銀行と出会えるか、それが社運を決める！……
- ✓銀行の対応が劇的に良くなる5つの交渉術
組み合わせの中に必ず入れておくべき銀行とは？借入を有利に運ぶ！申込から実行までのポイント。
銀行が融資しやすい借入の目的とは？手元資金があると立場が強くなる理由とは？
保証協会を外すタイミング。順序を間違えたらアウト！担保・保証人の付け方・外し方。
銀行が考えている融資の本音とは……
- ✓銀行が「借りて下さい」と頭を下げる決算書の見せ方、話し方
渡すだけでは勿体ない！**銀行に借りて下さいと言わせる決算報告！**
決算報告・試算表説明で銀行が貸したい！と言ってくれる状況を作ろう。
決算報告で数字に強い経営者と見られるための魔法の言葉！「翌期にいくら借り入れする必要があるのか」
決算報告で説明するためのポイント。「こういった資料が欲しかったんです」と言わせる試算表とは？
いつも順風満帆とは限らない。赤字を乗り切る最低限の知識とは。赤字の時の対応策。
リスク(返済猶予)を考える段になってしまったら最低限ココに気をつけよう。
- ✓銀行員の見方が劇的に改善した3つの事例

**セミナー当日は、実際に参加者の皆様に、金融機関がチェックしている決算書のポイントをお伝えさせていただきます。
ご希望の方は自社の決算書をお持ちください。**

開催要領

日時：2015年**4月21日(火)** 午後2時00分～4時30分
場所：ミウヰ橋本 (橋本駅北口すぐ)
神奈川県相模原市緑区橋本3-28-1 参加費：3,000円(税込)
定員：20名 ※お申込後受講票とお振込案内をお送りします。

以下の記入欄にご記入の上、**042-730-7892** にご返信下さい。

法人名		代表者名	
参加者名		参加者名	
住所		電話	()
E-MAIL	@	FAX	()